



# POLÍTICAS DE VENTA

- **Pedido mínimo:**  
Se requiere un pedido mínimo para cada producto. Detalles específicos se proporcionarán en la negociación contractual.
- **Negociación de precios:**  
La negociación de precios y términos será personalizada según el volumen de compra y otros factores.
- **Logística y distribución:**  
La logística y la distribución se coordinarán en conjunto, considerando la ubicación del distribuidor y la eficiencia en la entrega.
- **Apoyo de marketing:**  
Proporcionaremos materiales de marketing y soporte promocional para ayudar a la promoción de los productos.
- **Exclusividad:**  
Se puede considerar exclusividad geográfica para distribuidores de alto rendimiento.
- **Valores:**  
Nos enorgullece asociarnos con distribuidores comprometidos con la calidad y la promoción de opciones saludables.